

vivendi

Assemblée générale 2008

Jean-Bernard Lévy

Président du Directoire

Contenu Diversité Échange Internet Communauté Fun Création Mobilité **Talents**

Vivendi, Leader du Divertissement Numérique

vivendi



- 2007 : une nouvelle année de croissance
 - Résultat net ajusté, en croissance de 8,3%
 - Dividende proposé de 1,30 € par action, en hausse de 8,3%
- 2007-2008 : des opérations stratégiques qui renforcent chacun de nos métiers
- 2009 : un chiffre d'affaires d'environ 30 milliards d'euros, contre 20 milliards en 2006



Vivendi : leader dans chaque métier



N°1 mondial de la musique



N°1 de la télévision payante en France



N° 2 des opérateurs mobile N° 1 services 3G en France



N°1 téléphonie fixe, mobile, Internet au Maroc



N°1 mondial des jeux en ligne



Un leader américain de la télévision et des films



Universal Music Group











N°1 mondial de la musique

N°1 mondial de la production de disques : 1/4 des albums vendus dans le monde

N°1 mondial de l'édition musicale : plus de deux millions de titres au catalogue

N°1 mondial de la vente de musique numérisée

De grands artistes dans tous les pays du monde

" Universal Music Group continues to lead the industry in a world where music is Universal"



Groupe Canal+











CanalSat: 5,2 millions d'abonnements

300 chaînes et services

Une sélection des meilleures chaînes, dont près de 60 exclusives

Canal Overseas : Premier opérateur français de télévision à l'international. Leader de la télévision payante en Pologne



N°1 de la TV payante en France Plus de 10,5 millions d'abonnements Canal+ Le Bouquet : 5,3 millions d'abonnements

6 chaînes premium

450 films chaque année et un couverture sportive inégalée

StudioCanal : Leader européen dans la production, la distribution et l'acquisition de films. Catalogue de 5 000 films.

"Partenaire majeur du cinéma, du sport et de la création originale"



SFR









19 millions de clients mobiles

900 000 clients supplémentaires en 2007

3,6 millions de clients fixe -ADSL

800 boutiques proches des clients

Le plus grand réseau 3G de France

N°1 par la qualité de son réseau*

N° 1 de l'Internet mobile



" SFR : Vivons mobile "



Maroc Telecom









N°1 téléphonie fixe, mobile, Internet au Maroc 1^{er} opérateur marocain de télécommunications

13 millions de clients mobiles et 1,3 million de lignes fixes

1er opérateur à lancer la TV via ADSL en Afrique

1^{er} fournisseur d'accès à Internet au Maroc

Un développement international en Mauritanie, au Gabon et au Burkina Faso

" Maroc Telecom : Un monde comme vous l'imaginez "



Vivendi Games











Vivendi Games développe, édite et distribue des jeux interactifs

Plus de 10 millions d'abonnés à *World of Warcraft*

Un jeu de haute qualité disponible en 7 langues



N°1 mondial des jeux en ligne

Des marques fortes et reconnues par les communautés de joueurs

StarCraft, Diablo, Scarface, F.E.A.R., Spyro, Crash,

" Il existe un pays de 10 millions d'habitants qui n'est sur aucune carte : on l'appelle World of Warcraft "



2007, une année d'accélération

En 2007, nous avons finalisé les opérations suivantes :

UMG: Acquisition de Bertelsmann Music Publishing

Acquisition de Sanctuary

Groupe Canal+ : Acquisition de TPS et création de Canal+ France

Maroc Telecom : Acquisition de 51% d'Onatel en décembre 2006 (Burkina Faso)

Acquisition de 51% de Gabon Telecom

Fin 2007, nous avons annoncé deux projets stratégiques :

Vivendi Games : Projet de fusion d'Activision et de Vivendi Games pour créer

Activision Blizzard, N°1 mondial des jeux vidéos

SFR: Acquisition par SFR de la participation de 28% du Groupe

Louis-Dreyfus dans Neuf Cegetel, bientôt suivie d'une Offre Publique

d'Achat sur le flottant



Vivendi Games et Activision créent Activision Blizzard : un leader mondial des Jeux Vidéo

Stratégie

- → Investissement dans un secteur en forte croissance et à marge élevée
- → Des sociétés leaders et complémentaires
- → Un portefeuille unique de marques de jeux
- → Equipe dirigeante exceptionnelle
- Forte création de valeur

Finalisation prévue au premier semestre 2008

- → Feu vert des autorités de la concurrence américaine
- → Feu vert des autorités de la concurrence européenne
- → Vote des actionnaires d'Activision
- → Offre publique d'achat sur les titres Activision











SFR / Neuf Cegetel : un grand acteur des télécommunications

Stratégie

- → Création d'un véritable concurrent à France Telecom sur tous les segments du marché
- → Offre complète de services pour répondre à l'évolution des besoins des clients
- → Effet de taille pour investir dans les réseaux en fibre optique
- → Accélération des opportunités de convergence
- → Renforcement du profil de croissance de SFR
- → Le bon moment : décollage de l'Internet mobile

Finalisation prévue à l'été 2008

- → Consultation des partenaires sociaux
- → Feu vert du ministre de l'économie
- → Achat des parts du Groupe Louis-Dreyfus
- → Offre publique d'achat des minoritaires



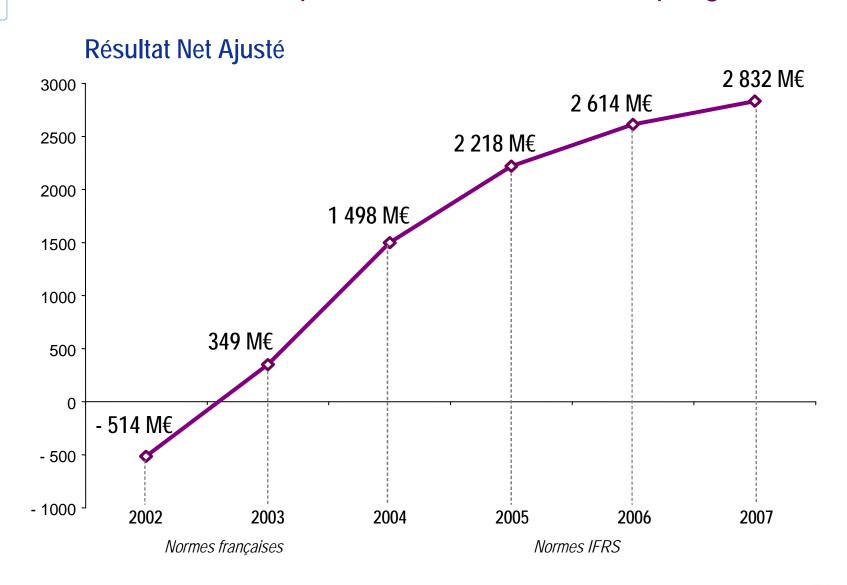






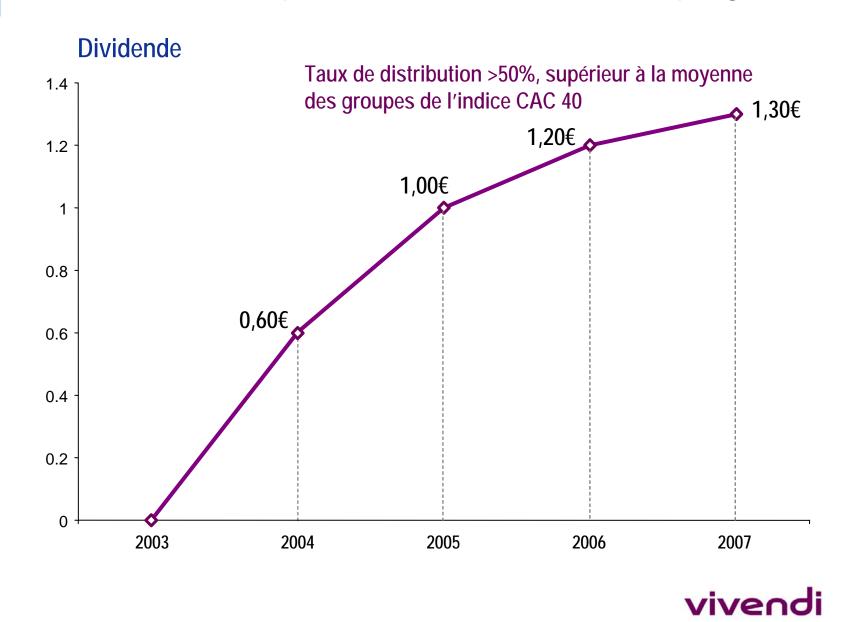


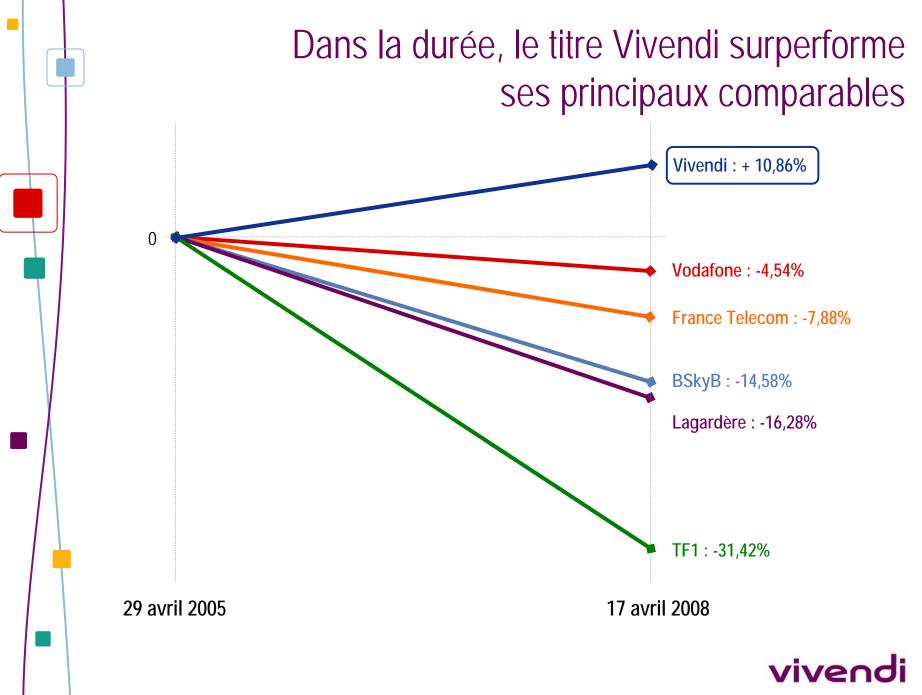
Chaque année, nos résultats progressent



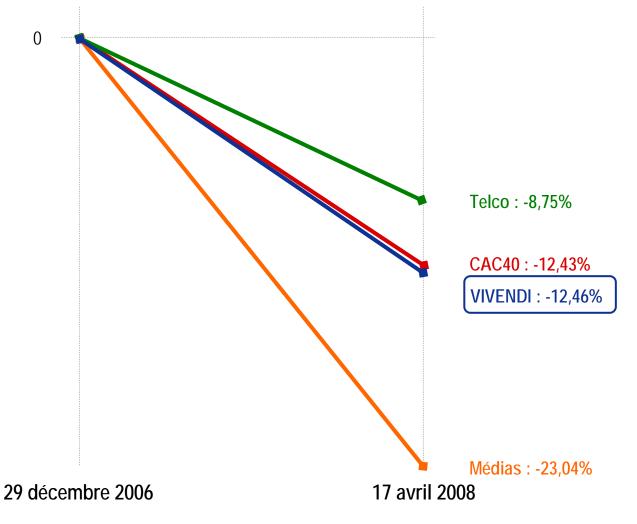


Chaque année, notre dividende progresse





Sur la période récente, désaffection pour les valeurs médias et baisse générale des cours







- Une prise en compte de toutes les dimensions économiques, sociales et environnementales
- Les enjeux spécifiques de Vivendi, groupe producteur et distributeur de contenus :
 - → la protection de la jeunesse
 - la promotion de la diversité culturelle
 - → le partage des connaissances
- Vivendi est référencé dans les indices de développement durable





- Des partenariats pour analyser l'effet des médias sur la société
 - Commission européenne (« Safer Internet program »)
 - Unesco (promotion de la diversité culturelle)
 - **Essec**
 - New York University
- Promouvoir cette démarche en interne et auprès des actionnaires
 - Procédures de reporting des indicateurs sociaux et environnementaux
 - Rencontres avec les institutions financières
 - Sensibilisation des actionnaires individuels



Nos priorités 2008





→ Réussir l'intégration de SFR et Neuf Cegetel



→ Finaliser la fusion donnant naissance à Activision Blizzard

| | _ | |
|--|---|--|
| | | |
| | | |
| | | |
| | _ | |

→ Garantir la bonne exécution des opérations déjà annoncées

| - 1 | _ |
|-----|---|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |

→ Maintenir de très bons résultats opérationnels

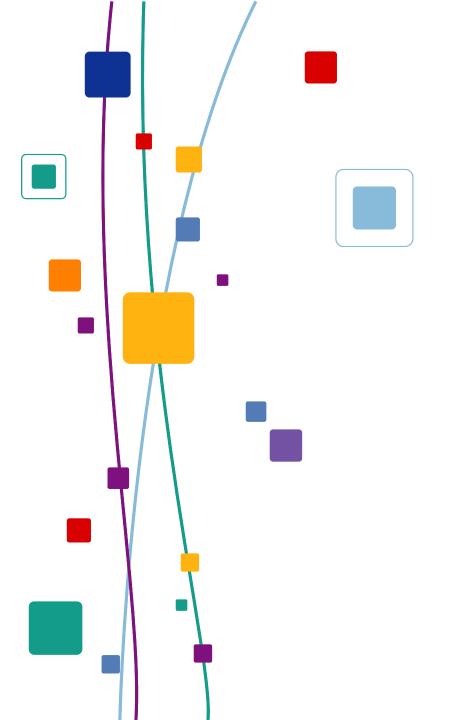




Nos engagements

- → Offrir aux consommateurs les meilleurs produits et services en mobilité et en haut débit
- → Poursuivre les investissements et les initiatives communes entre nos métiers
- → Réaliser de fortes performances opérationnelles avec, dans le périmètre actuel, une croissance des résultats 2008 comparable à celle de 2007
- → Politique de dividende : minimum 50% du résultat net ajusté





vivendi

Performances 2007 & Perspectives

Philippe Capron

Membre du Directoire et Directeur Financier Groupe

Vivendi en 2008

Des métiers tous profitables et générateurs de cash flow

Un bilan solide et sécurisé pour soutenir la croissance de nos métiers

Un engagement réitéré de distribution de dividende d'au moins 50% du résultat net ajusté



2007 : une nouvelle année de croissance rentable

| En milliards d'euros Normes IFRS | 2007 | Croissance |
|-------------------------------------|------|------------|
| Chiffre d'affaires | 21,7 | + 8,0% |
| Résultat opérationnel ajusté | 4,7 | + 8,0% |
| Résultat net ajusté | 2,8 | + 8,3% |



Chiffres clés 2007 par action

| Normes IFRS | 2007 | Croissance |
|--------------------------------|-------|------------|
| Résultat net ajusté par action | 2,44€ | + 7,5% |
| Dividende proposé par action | 1,30€ | + 8,3% |

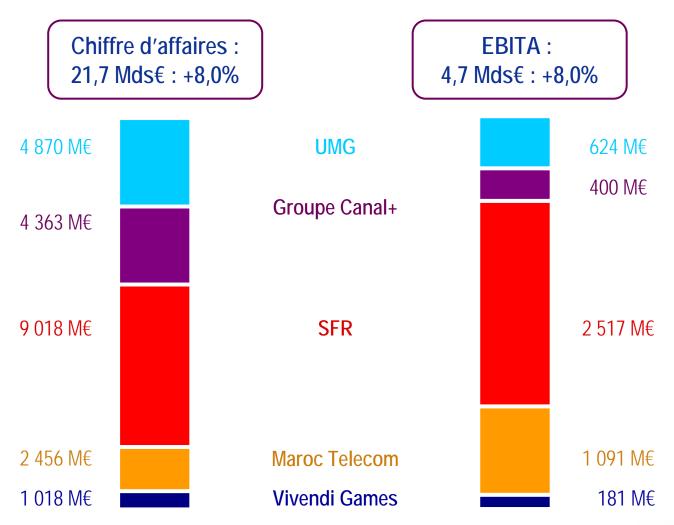


Solidité des marges

| En milliards d'euros Normes IFRS | 2005 | 2006 | 2007 |
|-------------------------------------|-------|-------|-------|
| Chiffre d'affaires | 19,5 | 20,0 | 21,7 |
| Résultat opérationnel ajusté | 4,0 | 4,4 | 4,7 |
| Marge opérationnelle | 20,5% | 21,8% | 21,8% |
| Résultat net ajusté | 2,2 | 2,6 | 2,8 |
| Marge nette | 11,4% | 13,0% | 13,1% |



Performances 2007 par métier



Des ressources financières pour soutenir la croissance de nos métiers

- Une forte conversion en cash de notre résultat :
 - Résultat net ajusté :
 - Cash flow disponible avant dividende :

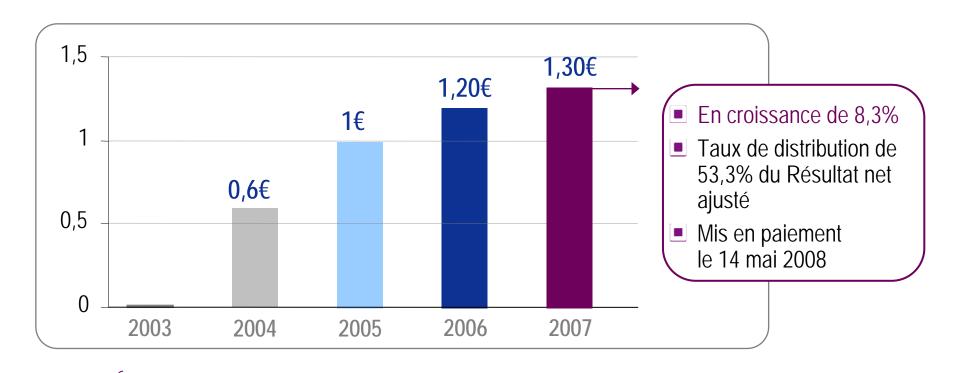
2,8 Mds€

2,6 Mds€

- Une dette maîtrisée à 5,2 Mds€ fin 2007
- Sécurisation début 2008 et dans de très bonnes conditions du financement des deux projets d'acquisition, Activision Blizzard et Neuf Cegetel
- Restructuration d'une partie de notre dette par une émission obligataire de 1,4 Md\$ en avril 2008



Engagement réitéré de distribution de dividende





Un engagement réitéré de distribution de dividende d'au moins 50% du résultat net ajusté L'un des meilleurs ratios "dividende / cours" du CAC 40



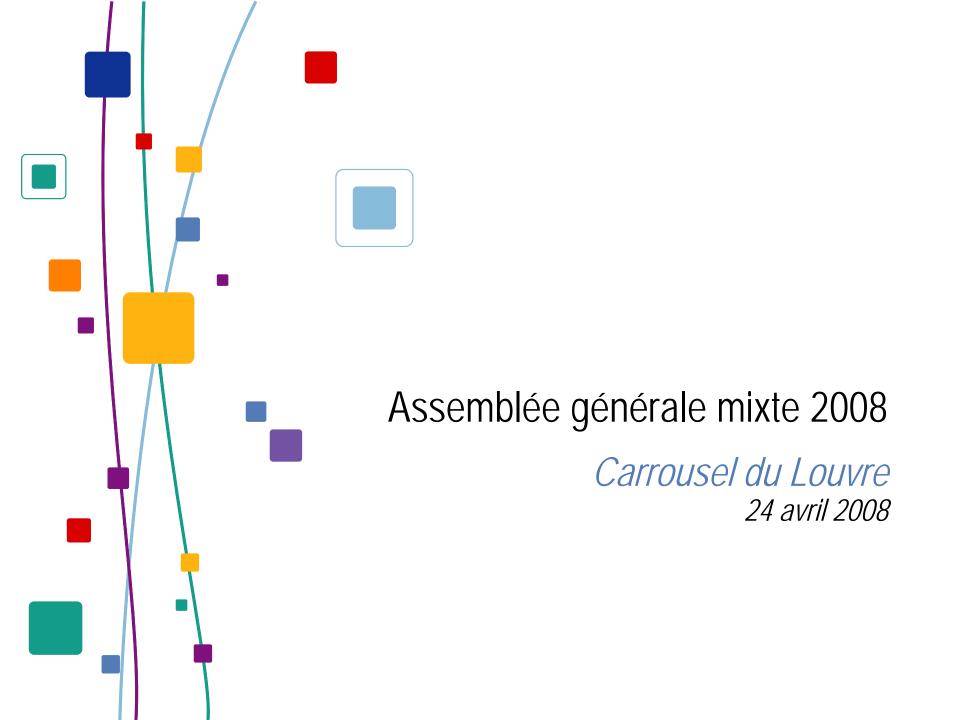
Vivendi : croissance, rentabilité, rendement

- Dynamique de croissance
- Faible sensibilité au cycle économique et au dollar
- Concentration des efforts du management sur la réussite des acquisitions en cours
- Pour 2008, croissance attendue des résultats en ligne avec 2007 (dans le périmètre actuel)
- Forte génération de cash permettant une distribution élevée de dividende

Avertissement juridique important

La présente présentation contient des déclarations prospectives relatives à la situation financière, aux résultats des opérations, aux métiers, à la stratégie et aux projets de Vivendi. Même si Vivendi estime que ces déclarations prospectives reposent sur des hypothèses raisonnables, elles ne constituent pas des garanties quant à la performance future de la société. Les résultats effectifs peuvent être très différents des déclarations prospectives en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes, dont la plupart sont hors de notre contrôle, et notamment le risque que Vivendi n'obtienne pas les autorisations nécessaires à la finalisation de certaines opérations ainsi que les risques décrits dans les documents déposés par Vivendi auprès de l'Autorité des Marchés Financiers, également disponibles en langue anglaise sur notre site (www.vivendi.com). Les investisseurs et les détenteurs de valeurs mobilières peuvent obtenir gratuitement copie des documents déposés par Vivendi auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (www.amf-france.org) ou directement auprès de Vivendi.





vivendi